

DA04 - DOSSIER D'ACCRÉDITATION DE L'OFFRE DE FORMATION DU 1^{ER} ET DU 2^E CYCLE DE L'ÉTABLISSEMENT : FICHE PROJET D'UNE FORMATION DU 1^{ER} ET DU 2^E CYCLE EN VUE DE L'ACCRÉDITATION

CAMPAGNE D'ÉVALUATION 2022-2023
VAGUE C

Établissement demandant l'accréditation : Université de Reims Champagne-Ardenne

Licence professionnelle Commercialisation de produits et services	
Caractérisation de la formation	
Intitulé de la formation	Commercialisation de produits et services (nomenclature nationale)
Type de cursus	Licence professionnelle
Parcours	Banque - Assurance
Lieu(x) de la formation	IUT de Reims-Châlons-Charleville, site de Reims IUT de Troyes
Évolution de la formation	<p>(1) Renouvellement à l'identique</p> <p>(2) Renouvellement avec restructuration légère : notamment, changement d'intitulés de parcours (ou mentions pour les formations du domaine de la culture), changement de contenus de formation</p> <p>(3) Renouvellement avec restructuration importante : notamment, modification du nombre et de l'organisation des parcours (ou mentions pour les formations du domaine de la culture)</p> <p>(4) Création issue d'une restructuration</p> <p>(5) Création ex nihilo</p>
Réponse aux recommandations du Hcéres dans l'évaluation du bilan de la formation	
<p>« Meilleure intégration des étudiants du B.U.T. (particulièrement GEA et TC) dans la licence. »</p> <p>Présentation personnalisée aux étudiants de ces formations lors d'intervention spécifique pour ce public.</p>	

Évolution du projet de la formation

La formation donne satisfaction en l'état aux partenaires bancaires et assurantiels. La LP bénéficie d'un ancrage solide au secteur bancaire au travers de partenariats historiques pérennes. Une convention de partenariat définit le cadre de collaboration entre l'établissement et le partenaire DIFCAM (le CFA des métiers de la banque et de l'assurance). Le partenaire est un acteur national, clé et reconnu par le monde professionnel de la banque et de l'assurance ce qui garantit la qualité des formateurs professionnels et l'adéquation des contenus dispensés par ces derniers.

Politique et caractérisation de l'offre de formation

La LP s'inscrit complètement dans l'offre de formation de l'URCA en trouvant son vivier de candidats dans les bac+2 ainsi que dans les BTS tertiaires à qui elle propose une poursuite d'études.

Qualité pédagogique de l'offre de formation

L'équipe pédagogique est composée d'enseignants en poste dans les IUT de Reims-Châlons-Charleville et Troyes ainsi que de professionnels vacataires provenant du milieu bancaire et assurantiel et des formateurs spécialisés, garantissant des approches pluridisciplinaires.

L'alternance favorise l'acquisition et la mise en œuvre des compétences au sein et à l'extérieur de la formation. Une remise à niveau est proposée en début de chaque semestre.

Attractivité, performance et pertinence de l'offre de formation

La formation est présente sur les différents forums, lors des journées portes ouvertes etc. En outre, elle bénéficie de l'appui du DIFCAM pour réaliser des présentations dans les différents lycées (auprès des BTS) ou des UFR (fac d'éco-gestion) afin d'assurer un sourcing efficace qui est, toutefois, à majorité issu de BTS.

Le nombre de dossiers de candidatures est suffisant pour permettre une sélection et un nombre d'étudiants répondant aux besoins des entreprises partenaires.

Les taux de réussite de la formation sont très bons avec plus de 90 % chaque année.

Pilotage et amélioration continue de l'offre de formation

Les audits dans le cadre de la certification AFAQ ISO 9001, les conseils de perfectionnement annuels et les revues de réalisations permettent l'amélioration continue de la formation et permettent ici d'en demander le renouvellement à l'identique.