

| | |
|--------------------------------------|--------------------------------|
| DOMAINE : | STS |
| UFR/Ecole... : | IUT de Troyes |
| SITES : | Troyes |
| MENTION DE LICENCE PROFESSIONNELLE : | Technico-commercial |
| PARCOURS TYPE : | Technico-commercial Industriel |
| SEMESTRE : | 1 |

Modalités d'enseignement de la formation* :

* cocher la - les case-s concernée-s

- Formation Initiale
 Formation Continue
 Apprentissage
 Contrat Professionnel

| Unité d'Enseignement | | Elément Constitutif (Enseignement) | | CNU | ECTS | Volume horaire | | | Session 1 | | Session 2 |
|----------------------|--------------------------------------|------------------------------------|---|-----|------|----------------|----|----|-----------|------------------------------------|------------------------------------|
| U.E. | Intitulé | E.C. | Intitulé | | | CM | TD | TP | CC (100%) | CC + CT (X% + Y%) | |
| 11 | Connaissances technologiques de base | 1 | Mathématiques scientifiques et financières | 26 | 1 | | 16 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 2 | Électrotechnique et actionneurs | 63 | 1 | | 12 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 3 | Mécanique - Matériaux - Lecture de plan | 60 | 1 | | 12 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 4 | Automatisme - Automate - Régulation | 61 | 1 | | 8 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| 12 | Les outils de communication | 1 | Anglais technique et commercial | 11 | 3 | | 32 | | 2 | | ET (1h) |
| | | 2 | Projet professionnel et techniques d'expressio | 71 | 3 | | 28 | | 2 | | ET (1h) |
| | | 3 | Informatique appliquée à la communication | 61 | 1 | | 12 | | | EM | EM |
| 13 | Marketing industriel - BtoB | 1 | Fonctionnement entreprise industrielle | 5 | 2 | | 10 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 2 | Démarche d'achat en BtoB | 5 | 2 | | 20 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 3 | Relation client et Negociation niveau 1 | 5 | 3 | | 20 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| 14 | Outils commerciaux | 1 | Calculs commerciaux | 5 | 1 | | 10 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 2 | emarketing | 5 | 2 | | 20 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 3 | ERP et gestion de bases de données | 5 | 2 | | 20 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| 15 | Projet tutoré | 1 | Projet tutoré | | 2 | | | | | SDO | SDO |
| | | 2 | 150 heures sur les 2 semestres | | | | | | | | |
| | | 3 | | | | | | | | | |
| 16 | Alternance en entreprise | 1 | Alternance en entreprise | | 5 | | | | | EVALENT (50%) +DO (25%) + ST (25%) | EVALENT (50%) +DO (25%) + ST (25%) |
| | | 2 | Jusqu'à 36 semaines en entreprise sur les 2 semestres | | | | | | | | |
| | | 3 | | | | | | | | | |

Date du vote en conseil de gestion :

Date du vote de la CFVU :

| | |
|--------------------------------------|--------------------------------|
| DOMAINE : | STS |
| UFR/Ecole... : | IUT de Troyes |
| SITES : | Troyes |
| MENTION DE LICENCE PROFESSIONNELLE : | Technico-commercial |
| PARCOURS TYPE : | Technico-commercial Industriel |
| SEMESTRE : | 2 |

Modalités d'enseignement de la formation* :

* cocher la - les case-s concernée-s

- Formation Initiale
 Formation Continue
 Apprentissage
 Contrat Professionnel

| Unité d'Enseignement | | Elément Constitutif (Enseignement) | | CNU | ECTS | Volume horaire | | | Session 1 | | Session 2 |
|----------------------|---------------------------------|------------------------------------|---|-----|------|----------------|----|----|-----------|------------------------------------|------------------------------------|
| U.E. | Intitulé | E.C. | Intitulé | | | CM | TD | TP | CC (100%) | CC + CT (X% + Y%) | |
| 21 | Mesures et traitement du signal | 1 | Électronique | 63 | 1 | | 9 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 2 | Métrologie et capteurs | 61 | 1 | | 15 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 3 | Communication - Réseaux | 61 | 1 | | 12 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 4 | Qualité - Sécurité - Normes | 61 | 1 | | 9 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| 22 | Mécanique | 1 | Les procédés de transformation | 60 | 2 | | 16 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 2 | Les méthodes d'usinage | 60 | 2 | | 16 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| | | 3 | La transmission de mouvement | 60 | 1 | | 13 | | | ET (1h) | ET (1h) |
| 23 | Démarche commerciale | 1 | Relation client et Négociation niveau 2 | 5 | 3 | | 30 | | 2 | | ET (2h) |
| | | 2 | Specificités BtoB | 5 | 4 | | 40 | | 2 | | ET (2h) |
| | | 3 | | | | | | | | | |
| 24 | Mix industriel | 1 | Communication en milieu industriel | 71 | 2 | | 20 | | 2 | | ET (1h) |
| | | 2 | Marketing international | 5 | 2 | | 20 | | 2 | | ET (1h) |
| | | 3 | Droit commercial | 1 | 2 | | 20 | | 2 | | ET (1h) |
| 25 | Projet tutoré | 1 | Projet tutoré | | 3 | | | | | SDO | SDO |
| | | 2 | 150 h. sur les deux semestres | | | | | | | | |
| | | 3 | | | | | | | | | |
| 26 | Alternance en entreprise | 1 | Alternance en entreprise | | 5 | | | | | EVALENT (50%) +DO (25%) + ST (25%) | EVALENT (50%) +DO (25%) + ST (25%) |
| | | 2 | Jusqu'à 36 semaines en entreprise sur les 2 semestres | | | | | | | | |
| | | 3 | | | | | | | | | |

Date du vote en conseil de gestion :

Date du vote de la CFVU :