

<b>DOMAINE :</b>	<b>STS</b>
<b>UFR/Ecole... :</b>	<b>IUT de Troyes</b>
<b>SITES :</b>	<b>Troyes</b>
<b>MENTION DE LICENCE PROFESSIONNELLE :</b>	<b>Technico-commercial</b>
<b>PARCOURS TYPE :</b>	<b>Technico-commercial Industriel</b>
<b>SEMESTRE :</b>	<b>1</b>

Modalités d'enseignement de la formation\* :

\* cocher la - les case-s concernée-s

- Formation Initiale  
 Formation Continue  
 Apprentissage  
 Contrat Professionnel

Unité d'Enseignement		Elément Constitutif (Enseignement)		CNU	ECTS	Volume horaire			Session 1			Session 2
U.E.	Intitulé	E.C.	Intitulé			CM	TD	TP	CC (100%)	CC + CT (X% + Y%)	CT (100%)	
11	Connaissances technologiques de base	1	Mathématiques scientifiques et financières	26	1		16				ET (1h)	ET (1h)
		2	Électrotechnique et actionneurs	63	1		12				ET (1h)	ET (1h)
		3	Mécanique - Matériaux - Lecture de plan	60	1		12				ET (1h)	ET (1h)
		4	Automatisme - Automate - Régulation	61	1		8				ET (1h)	ET (1h)
12	Les outils de communication	1	Anglais technique et commercial	11	3		32		2			ET (1h)
		2	Projet professionnel et techniques d'expressio	71	3		28		2			ET (1h)
		3	Informatique appliquée à la communication	61	1		12				EM	EM
13	Marketing industriel - BtoB	1	Fonctionnement entreprise industrielle	5	2		10				ET (1h)	ET (1h)
		2	Démarche d'achat en BtoB	5	2		20				ET (1h)	ET (1h)
		3	Relation client et Negociation niveau 1	5	3		20				ET (1h)	ET (1h)
14	Outils commerciaux	1	Calculs commerciaux	5	1		10				ET (1h)	ET (1h)
		2	emarketing	5	2		20				ET (1h)	ET (1h)
		3	ERP et gestion de bases de données	5	2		20				ET (1h)	ET (1h)
15	Projet tutoré	1	Projet tutoré		2						SDO	SDO
		2	150 heures sur les 2 semestres									
		3										
16	Alternance en entreprise	1	Alternance en entreprise		5						EVALENT (50%) +DO (25%) +DO (25%) + ST (25%)	
		2	Jusqu'à 36 semaines en entreprise sur les 2 semestres									
		3										

Date du vote en conseil de gestion :

Date du vote de la CFVU :

12/12/2017

<b>DOMAINE :</b>	<b>STS</b>
<b>UFR/Ecole... :</b>	<b>IUT de Troyes</b>
<b>SITES :</b>	<b>Troyes</b>
<b>MENTION DE LICENCE PROFESSIONNELLE :</b>	<b>Technico-commercial</b>
<b>PARCOURS TYPE :</b>	<b>Technico-commercial Industriel</b>
<b>SEMESTRE :</b>	<b>2</b>

Modalités d'enseignement de la formation\* :

\* cocher la - les case-s concernée-s

- Formation Initiale  
 Formation Continue  
 Apprentissage  
 Contrat Professionnel

Unité d'Enseignement		Elément Constitutif (Enseignement)		CNU	ECTS	Volume horaire			Session 1			Session 2
U.E.	Intitulé	E.C.	Intitulé			CM	TD	TP	CC (100%)	CC + CT (X% + Y%)	CT (100%)	
21	Mesures et traitement du signal	1	Électronique	63	1		9				ET (1h)	ET (1h)
		2	Métrologie et capteurs	61	1		15				ET (1h)	ET (1h)
		3	Communication - Réseaux	61	1		12				ET (1h)	ET (1h)
		4	Qualité - Sécurité - Normes	61	1		9				ET (1h)	ET (1h)
22	Mécanique	1	Les procédés de transformation	60	2		16				ET (1h)	ET (1h)
		2	Les méthodes d'usinage	60	2		16				ET (1h)	ET (1h)
		3	La transmission de mouvement	60	1		13				ET (1h)	ET (1h)
23	Démarche commerciale	1	Relation client et Négociation niveau 2	5	3		30		2			ET (2h)
		2	Specificités BtoB	5	4		40		2			ET (2h)
		3										
24	Mix industriel	1	Communication en milieu industriel	71	2		20		2			ET (1h)
		2	Marketing international	5	2		20		2			ET (1h)
		3	Droit commercial	1	2		20		2			ET (1h)
25	Projet tutoré	1	Projet tutoré		3						SDO	SDO
		2	150 h. sur les deux semestres									
		3										
26	Alternance en entreprise	1	Alternance en entreprise		5						EVALENT (50%) +DO (25%) +DO (25%) + ST (25%)	
		2	Jusqu'à 36 semaines en entreprise sur les 2 semestres									
		3										

Date du vote en conseil de gestion :

Date du vote de la CFVU :

12/12/2017