

# MÉTIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL

ACHAT ET COMMERCIALISATION DE PRODUITS INDUSTRIELS À L'INTERNATIONAL

La Licence Professionnelle Métiers du Commerce International ACP2I vise à former des collaborateurs capables d'accompagner les entreprises dans le cadre de leur développement international. La Licence développe les quatre dimensions de l'action commerciale à l'international : l'achat, la distribution, la commercialisation et la prospection.

ALTERNANCE

FORMATION INITIALE

FORMATION CONTINUE

## PROGRAMME

445 HEURES

La formation initiale comprend un stage en milieu professionnel de 16 semaines avec une mission à l'international, en France ou à l'étranger.

### CONNAÎTRE L'ENVIRONNEMENT COMMERCIAL ET TECHNIQUE

Marketing, Économie, Droit et gestion ou initiation aux matériaux à l'analyse des produits industriels, à la mise en œuvre de l'énergie électrique, à l'informatique industrielle.

### COMMUNIQUER À L'INTERNATIONAL

Langues étrangères (anglais, allemand, espagnol, anglais renforcé)  
Communication professionnelle.

### S'ORGANISER ET NÉGOCIER À L'INTERNATIONAL

TIC, TRE, Négociation commerciale, Efficacité personnelle  
Analyse de situations technico-commerciales et gestion de projets.

### MANAGER L'ACTION INTERNATIONALE

Marketing industriel  
Marketing achat  
Marketing international

### GÉRER UN PROCESSUS COMMERCIAL

Techniques du commerce international  
Logistique  
Gestion appliquée à l'international

## » INSERTION PROFESSIONNELLE

### Secteurs d'activité :

Assurer des responsabilités dans les métiers liés au commerce international (service achat et service commercial) et à l'industrie.

### Fonctions :

Acheteur, Acheteur industriel, Assistant commercial export, Assistant marketing international, Assistant/Chef de produit, Responsable technico-commercial, Responsable logistique.

## ✓ ADMISSION

DUT  
BTS / L2

DUT  
BTS  
L2

- Salarié en activité, mutation professionnelle ou demandeur d'emploi
- VAE / VAP

## E-CANDIDAT

RECRUTEMENT  
SUR DOSSIER

À partir de février

Suivre la procédure sur [www.iut-rcc.fr](http://www.iut-rcc.fr)

CONTACT



Responsable : Sandrine DEFLANDRE

Département Techniques de Commercialisation  
IUT de Reims-Châlons-Charleville  
4 boulevard Jean Delautre  
08000 Charleville-Mézières

03 24 59 75 43 | [iut.tc-charleville@univ-reims.fr](mailto:iut.tc-charleville@univ-reims.fr)

## SPÉCIFICITÉS DE LA LP :

Certains modules de cœur de métier sont dispensés en anglais.

