

| | |
|--------------------------------------|---|
| DOMAINE : | DROIT ECONOMIE GESTION |
| UFR/Ecole... : | IUT de TROYES |
| SITES : | TROYES/REIMS/CHAUMONT |
| MENTION DE LICENCE PROFESSIONNELLE : | Commercialisation de produits et services |
| PARCOURS TYPE : | Banque assurance |
| SEMESTRE : | 1 |

Modalités d'enseignement de la formation* : Formation Initiale

* cocher la - les case-s concernée-s

Formation Continue

Apprentissage

Contrat Professionnel

| Unité d'Enseignement | | Elément Constitutif (Enseignement) | | CNU | ECTS | 2 parcours | | Volume horaire | | | Session 1 | | | Session 2 |
|----------------------|--|------------------------------------|---|-----|------|------------|-----|----------------|----|----|-----------|--------------------------------|-----------|-----------|
| U.E. | Intitulé | E.C. | Intitulé | | | DE CPF | Alt | CM | TD | TP | CC (100%) | CC + CT (X% + Y%) | CT (100%) | |
| 11 | Environnement professionnel. | 1 | Droit bancaire. | 1 | 3 | 3 | 3 | | 36 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 2 | Approche patrimoniale, la transmission du patrimoine à titre gratuit. | 6 | 2 | 2 | 2 | | 16 | | 2 | | | ET 2h |
| 12 | Pratiques de l'activité professionnelle. | 1 | Les produits et services de la banque. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 32 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 2 | L'assurance des personnes et des biens. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 40 | | 2 | | | ET 2h |
| 13 | Les outils commerciaux professionnels. | 1 | Les techniques de communication. | 71 | 2 | 2 | 2 | | 21 | | 2 | | | OT |
| | | 2 | Le marketing des services. | 6 | 2 | 2 | 2 | | 42 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 3 | Optimisation du comportement commercial - la négociation des offres et services | 6 | 2 | 2 | 2 | | 38 | | 2 | | | ET 2h |
| 14 | Les autres outils professionnels. | 1 | Informatique et système d'information. | 27 | 3 | 3 | 3 | | 30 | | 2 | | | EM 2h |
| | | 2 | Déontologie et certification AMF. | 6 | 2 | 2 | 2 | | 20 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 3 | Séminaire digital. | 6 | 2 | 2 | 2 | | 20 | | 2 | | | ET 2h |
| 15 | Applications professionnelles. | 1 | Evaluation en entreprise (ALT) | | 4 | | 4 | | | | 1 | | | |
| | | 2 | Séminaire commercial assurance | 6 | 2 | 2 | 2 | | 35 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 3 | Projet tuteuré (DE-CPF) | | 4 | 4 | | | | | | RA (33%) + ST (33%) + EE (33%) | | |

| | |
|--------------------------------------|---|
| DOMAINE : | DROIT ECONOMIE GESTION |
| UFR/Ecole... : | IUT de TROYES |
| SITES : | TROYES/REIMS/CHAUMONT |
| MENTION DE LICENCE PROFESSIONNELLE : | Commercialisation de produits et services |
| PARCOURS TYPE : | Banque assurance |
| SEMESTRE : | 2 |

Modalités d'enseignement de la formation* :

* cocher la - les case-s concernée-s

- Formation Initiale
 Formation Continue
 Apprentissage
 Contrat Professionnel

| Unité d'Enseignement | | Elément Constitutif (Enseignement) | | CNU | ECTS | 2 parcours | | Volume horaire | | | Session 1 | | | Session 2 |
|----------------------|---|------------------------------------|--|-----|------|------------|-----|----------------|----|----|-----------|-------------------|-----------|--------------------------------|
| U.E. | Intitulé | E.C. | Intitulé | | | DE CPF | Alt | CM | TD | TP | CC (100%) | CC + CT (X% + Y%) | CT (100%) | |
| 21 | Environnement professionnel | 1 | Les acteurs du système financier. | 5 | 3 | 3 | 3 | | 28 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 2 | Approche financière et risques. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 44 | | 3 | | | ET 2h |
| | | 3 | La fiscalité des particuliers. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 28 | | 2 | | | ET 2h |
| 22 | Pratiques de l'activité professionnelle | 1 | Les produits de financement. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 24 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 2 | Les produits de collecte. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 24 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 3 | Les outils de mesure. | 26 | 2 | 2 | 2 | | 16 | | 2 | | | ET 2h |
| 23 | Outils professionnels | 1 | Pratique de la langue anglaise. | 11 | 2 | 2 | 2 | | 30 | | 2 | | | ET 2h |
| | | 2 | Développement du portefeuille clients. | 6 | 3 | 3 | 3 | | 30 | | 2 | | | ET 2h |
| 24 | Applications professionnelles | 1 | Projet tuteuré: mémoire et soutenance | | 4 | | 4 | | | | 2 | | | ME(50%) + ST (50%) |
| | | 2 | Stage (DE-CPF) | | 8 | 8 | | | | | | | | RA (33%) + ST (33%) + EE (33%) |
| 25 | Evaluation en entreprise | 1 | Evaluation entreprise | | 4 | | 4 | | | | 1 | | | EVALENT |
| | | | | | | | | | | | | | | |

ME : mémoire

ST : soutenance